

無料講座

事業計画策定セミナー

AIを活用した 販売強化

対話型AIで時短を実現
新時代のビジネス戦略と販売促進

日時 9月10日(火) セミナー 18:30~20:30

個別相談会 9月11日(水) 9:00~12:00

デジタル技術の進展と社会への普及により企業においてもデジタルの活用が求められています。本セミナーではSNSを活用した認知度向上や新規顧客獲得のための効果的な情報発信をするための事業計画策定手法を学びます。中核にはChatGPT等のAIツールのテキスト生成機能による、時短且つ効果的な情報発信の手法をテーマにしています。それらがどのように具体的なビジネス結果（売上増加、コスト削減、顧客満足度向上など）につながるのかを具体的な事例を通じて学びます。デジタル時代の新たな販売促進手法を導入するきっかけをこのセミナーでつかみましょう。

講座内容

- ✓ 事業計画策定を作るための基本的な枠組みと戦略 → マーケティングの基本を確認
- ✓ AIを用いたパーソナライズされたコンテンツの作成方法 → 今までの発信を活用する手法
- ✓ AIツールを用いた情報発信の実演と体験 → 魅力的なブログなどの作成方法を実演します

会場

当麻町ふれあい交流センター
輝き 2階研修室

定員

1講座 20名

対象

中小・小規模事業者
(会員・非会員問わず)
事業計画を策定したい方

講師

おおもと経営オフィス 代表
大本 佳典 氏

- 1965年生まれ。
- 民間企業、及び経営コンサルタント会社の勤務を経て2012年に「おおもと経営オフィス」を創業。
- 2016年から、札幌市経済観光局の事業「中小企業人材育成・確保支援事業」の支援専門家として登録される。
- 2018年から中小機構北海道、2020年から北海道商工会議所連合会の支援専門家として登録される。
- 経営相談、講習会、社員研修などを複合的に展開中。中小企業の業績伸長を支援している。



「AIを活用した販売強化セミナー」参加申込書

申込締め切り
9月6日(金)

送付先 FAX 84-2614 切らずにそのままご送信ください

事業所名			個別相談の申込み 有り ・ 無し
所在地			
電話番号		FAX番号	
参加者名 (役職)		参加者名 (役職)	

※ 本申込書にご記入いただきました個人情報は、本セミナーのご案内やお問い合わせのみに使用いたします。

お問い合わせ
お申し込み

TEL 0166-84-2325 / FAX 0166-84-2614

当麻町商工会 (担当/種村) 〒078-1304 当麻町4条西3丁目1番35号